

JUAN CARLOS LAGOS FLORES

[España # 240
Victoria- IX Región.
76162932
lagos.jc@hotmail.com]

ANTECEDENTES PERSONALES

Fecha de nacimiento:	06 de abril de 1987
Estado civil:	Soltero
Nacionalidad:	Chilena
R.U.T.:	16.537.461-4
Situación militar:	Al día

ANTECEDENTES ACADÉMICOS

2005 – 2010	Enseñanza Superior Universidad Arturo Prat sede Victoria. Titulo: Ingeniero Comercial, Licenciado en ciencias de la administración con mención en comercio exterior.
2001 – 2004	Enseñanza Media. Instituto comercial, Linares. Egresado de ventas y publicidad.
1992 – 2000	Enseñanza Básica. Escuela básica de Colbún.

EXPERIENCIA LABORAL Y PROFESIONAL

Mayo 2013 – A la fecha	Comercial e Industrial Rainox S.P.A.
	Contacto : Mauricio Campos. Director de Ventas.
	Fono : 05- 7486733.
Cargo :	Ingeniero de ventas Proyectos Industriales.

Descripción : Encargado de ventas y relaciones comerciales con clientes a nivel nacional, tales como: CCU, CCU Foods, Coca-Cola, Pepsico, Nestlé, Ariztía, British American Tobacco (Chile Tabacos), Grupo Bimbo (Ideal), Carozzi, Alimentos Dos En Uno, Castaño, Aconcagua Foods, entre otros.
Meta Establecida: \$ 25.000.000 Mensuales.

Septiembre 2011 – Abril 2013 **Ammeraal Beltech Chile. Santiago**

Contacto : Enrique Parada. Gerente Comercial
Fono : 09-3345438.

Cargo : Asesor Técnico/Vendedor.

Descripción : Encargado de ventas y relaciones comerciales con clientes de región Metropolitana y Quinta Región, tales como: CCU, Coca-Cola, Frutos del Maipo, Pepsico, Nestlé, Ariztía, British American Tobacco (Chile Tabacos), entre otros.
Meta Establecida: \$ 12.000.000 Mensuales.

Enero, 2010 – marzo 2010. **Inversiones barriga S.A. casa central.**

Contacto : Hugo Bugueño. Encargado Adquisiciones.
Fono : 02-2331584

Cargo: Realiza segunda practica profesional.

Enero, 2009 – marzo 2009. **Inversiones barriga S.A. casa central.**

Contacto : María Francisca Barriga Barriga.
Jefe de recursos humanos.
Fono : 02-2331584

Cargo: Realiza primera practica profesional.

OTROS

Cursos/Capacitaciones:

- Gestión Profesional de ventas. Noviembre 2013. Universidad Católica, Santiago.
- Seminario Ammeraal Beltech Mundial. Abril 2012. Salvador de Bahía, Brasil.

Idiomas:

Ingles: Nivel Intermedio.

Conocimiento computacional:

- Sistemas Operativos (Windows XP y Seven): Medio
- Internet: Nivel Avanzado.
- Microsoft Word: Nivel Avanzado.
- Microsoft Excel: Nivel medio.
- Microsoft Power Point: Nivel Avanzado.
- Microsoft Access: Nivel medio.

Movilización propia.

COMPETENCIAS

- Capacidad y disposición para trabajo en equipos multidisciplinarios.
 - Características personales: empatía, autocrítico, responsabilidad, compromiso y Pro-actividad.
-